## **BUSINESS COACHING**

Il Coaching applicato in azienda e organizzazioni, erogato attraverso sessioni in presenza e/o a distanza è uno strumento formativo e di sviluppo dell'Eccellenza individuale e di Team altamente personalizzato ed efficace per:

- Individuare gli Obiettivi e sviluppare piani d'azione efficaci per raggiungerli
- Aumentare il senso di appartenenza Aziendale
- Sviluppare la consapevolezza di ruolo
- Facilitare la conoscenza di Sè e dell'ambiente in cui si agisce
- Incrementare le competenze manageriali e la Leadership
- Sviluppare la creatività e la capacità di problem solving
- Migliorare la relazione, la collaborazione e la comunicazione interpersonale
- Riconoscere le proprie Potenzialità e quelle dei Collaboratori
- Superare le conflittualità
- Rafforzare la Motivazione
- Sviluppare Vision e Mission Aziendale
- Accompagnare al cambiamento attraverso piani innovativi condivisi

#### **SERVIZIO RIVOLTO A:**

START-UP
IMPRESE
STUDI PROFESSIONALI
ENTI NO-PROFIT
MANAGER



# UNA COSA FATTA BENE PUÒ ESSERE FATTA MEGLIO

Gianni Agnelli









## **CONTATTAMI**

Via Osteria Bianca, 79/4b - 50053 Empoli (FI) 335 12 45 362 lucabianconi.coach@gmail.com www.lucabianconi.net







## I MIEI PUNTI DI FORZA

Studi approfonditi, ottima **preparazione tecnica** e una variegata esperienza lavorativa mi hanno reso oggi una persona **precisa**, accurata e fortemente **orientata al risultato** e all'efficacia degli interventi attuabili in Azienda.

Mi sono formato con Master Coach Italia nel coaching, diventando prima Professional Coach e poi **Business Coach Certificato**. Oggi sono tra i **docenti** della Scuola di Coaching MCI sia online che in presenza e ricopro il ruolo di **referente** della Scuola di Coaching MCI Toscana.

Sono iscritto nelle liste degli esperti CSEN Firenze e Prato, come **Responsabile della Formazione** e il coaching per i professionisti del settore sportivo e per la gestione e amministrazione delle Società e Associazioni Sportive.

Ho esperienza ventennale nella guida di **gruppi di lavoro** e gestione di Team nel portarli a **fissare e pianificare obiettivi** definendo **ruoli**, compiti da svolgere e creando massima **cooperazione** e collaborazione tra i membri.

Ricopro il ruolo di Membro della Commissione esaminatrice per la Regione Toscana come **Esperto di progettazione e pianificazione** della strategia comunicativa e marketing.

SE UN MANAGER APPLICA
I PRINCIPI DEL COACHING,
OTTIENE ALLO STESSO TEMPO
DUE SCOPI:
CHE IL LAVORO VENGA

SVOLTO SECONDO STANDARD

QUALITATIVI PIÙ ALTI

E CHE I SUOI COLLABORATORI

SVILUPPINO AL MEGLIO LE

LORO QUALITÀ

Sir John Whitmore



## **COME POSSO AIUTARTI**

#### **CARRIERA E LEADERSHIP**

Essere leader è una qualità che anche tu puoi sviluppare, sia sul posto di lavoro sia nella tua vita privata.

La leadership non è solo un modo di agire, ma una vera e propria mentalità. Essere leader può farti raggiungere i tuoi obiettivi professionali e personali. Diventando leader di te stesso aprirai le porte delle opportunità per una realizzante carriera professionale.

#### **TEAM BUILDING**

La capacità di lavorare in sinergia e fare gruppo sono uno dei pilastri della moderna organizzazione aziendale e sono la consapevolezza che **lavorando insieme** si ottengono risultati maggiori rispetto a quando si lavora da soli.

#### RAGGIUNGERE RISULTATI

I risultati sono il modo con cui le Aziende tracciano il percorso verso la realizzazione del proprio sogno, della propria identità e del loro modo di agire nel mercato. Seguire la propria **Vision** e diffonderla attraverso la **Mission** è determinante nella vita imprenditoriale e nella direzione Aziendale. Trasformare un sogno, un'idea in un progetto significa raggiungere quello stato di felicità e benessere che genera autostima, motivazione e risultati di successo.

## **PROGETTO BUSINESS**

Il Progetto di **Business Coaching Aziendale** è mirato e focalizzato al raggiungimento degli obiettivi che la Committenza intende raggiungere. A seguito del primo incontro viene sviluppato e redatto il progetto di coaching personalizzato sulla base delle richieste specifiche individuate, contenente l'analisi del fabbisogno con criticità e aspetti da valorizzare e in dettaglio le fasi operative per raggiungere il risultato richiesto.